



Développer son portefeuille client

Objectifs de la formation :

Mettre en place une stratégie de prospection

- Cap' Définir son plan de prospection
- Cap' Appliquer une démarche de prospection efficace

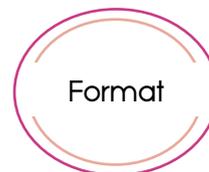
Conditions d'accès

- Cap' **Public** : Professionnels du commerce et du marketing,
- Cap' **Prérequis** : Notions de bases en commerce
- Cap' Accessible aux personnes en situation de handicap

Organisation de la formation



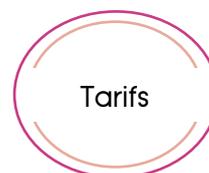
14 H
Soit 2 jours



Présentiel
Inter - Intra



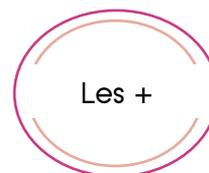
Sur Contact



Inter : sur contact
Intra : sur devis



Participant



Intervenant diplômé
Formation Modulable
Ludo pédagogie



07-57-00-88-58



2 rue Claude Berthollet
81100 Castres



contact@capformationstarn.fr

Contenu de la formation :

1^{er} Objectif pédagogique : Définir son plan de prospection

-  Rappeler les fondamentaux de la prospection
-  Distinguez les leviers de performance
-  Choisir le type de prospection adaptée
-  Associer la stratégie de prospection à son activité

2^{ème} Objectif pédagogique : Appliquer une démarche de prospection efficace

-  Inclure les bases de la prospection à son secteur
-  Sélectionner les techniques et outils adaptés à son activité
-  Décider de la mise ne place des actions de prospection.
-  Expliquer sa stratégie de prospection

Moyen pédagogiques et techniques

Pédagogiques

-  Méthodes Pédagogiques actives
-  Technique d'animations proactive
-  Ludo pédagogie
-  Mise en situation réalistes
-  Expertise des formateurs

Techniques

-  Salle équipée
-  Vidéo projecteur
-  Ordinateurs portables avec suite bureautique
-  Plateforme LMS (Classroom)

Validation de la formation :

Certificat de réalisation



Cap' Formations



07-57-00-88-58



2 rue Claude Berthollet
81100 Castres



contact@capformationstarn.fr

Moyens et méthodes d'évaluation

Moyens

- Feuille de présences signées par le stagiaire et le formateur toutes les demi-journées.
- Certificat de réalisation de l'action de formation.

Méthodes

- Quizz
- Ateliers
- Tests
- Mise en situation
- Questionnaire de satisfaction de la formation à chaud et à froid.

Responsable pédagogique

Paul Cindy
07-57-00-88-58
contact@capformationstarn.fr